

初期・固定費0円！当社ECサポートの流通商材（数百億円）向け

## 越境 EC サポートを開始

～海外販売を簡単に！ワンストップでフルサポート～

株式会社ブランジスタ（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：岩本恵了、証券コード：6176）は、当社ECサポートサービスの1つである複数ECサイト管理システム「まとまるEC店長」を利用する顧客向けに、初期・固定費用0円の海外販売支援サービスの提供を開始いたしました。

### <Brangista 越境 EC サポートサービス>

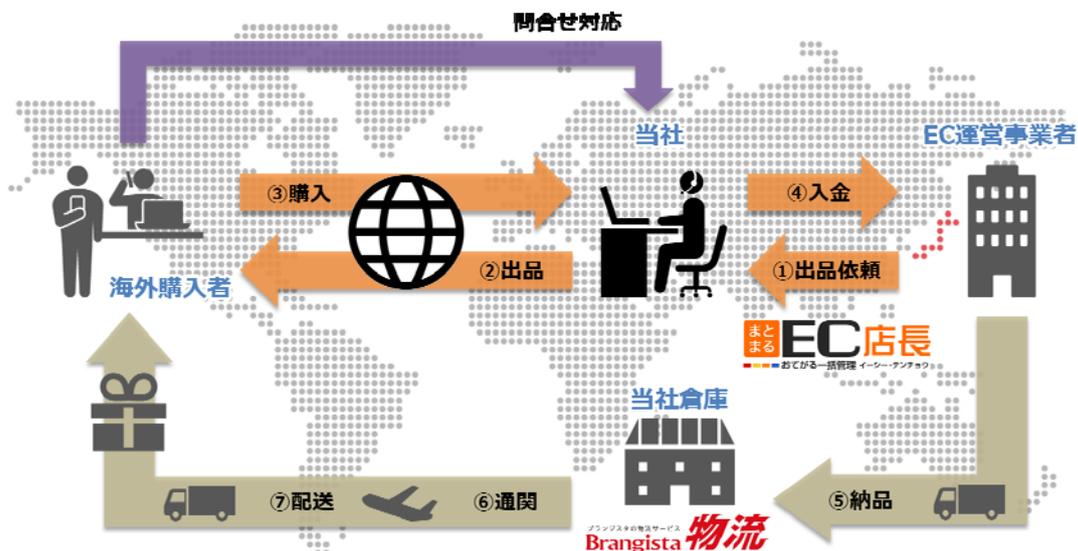
当社は、複数の通販サイトを展開する企業向けの一元管理システム「まとまるEC店長」や「ブランジスタ物流」をはじめとする、様々な国内EC運営事業者様の支援サービスを2004年から提供しております。

当サービスは、「まとまるEC店長」をご利用中のEC運営事業者様が販売している年間数百億円の流通商材を、初期・固定費用0円で、手軽な海外販売を実現可能にします。

海外販売を希望するお客様の商品を弊社が代わって、各国で“集客・販売”し、“お届け”までさせていただきます。EC運営事業者様での作業は、出品したい商品を「まとまるEC店長」から登録し、海外での販売があった時には「ブランジスタ物流」の国内の当社倉庫への配送だけという手軽さで、**余計なご負担無く越境ECが簡単に実現します。**したがって、弊社サービスをご利用される企業は、**現地の言語に合わせた商品登録・集客から決済、面倒な通関・配送、アフターサポートなどのコールセンター業務**などの手間やリスクなく越境ECを実現し、販路を拡大できるサービスです。

まとまるEC店長：<http://www.ec-tencho.jp/>

ブランジスタ物流：[http://www.brangista.com/brangista\\_pd/](http://www.brangista.com/brangista_pd/)



## <サービス開始の背景>

訪日外国人客が10月末までで過去最多の1,631万人となり、日本製品の品質の高さに注目が集まっております。また、世界の越境EC市場規模も拡大を続けていることから、このたび、当社が蓄積したECサポートサービスのノウハウを活用し、「まとまるEC店長」、「ブランジスタ物流」といった環境整備も整ったため、越境ECサポートサービスの提供を開始することとなりました。

国内だけでなく、海外へも消費行動が向く積極的な韓国の消費者の方々へ向けて、日本製品のPR・販路拡大のサポートを行ないます。

## <第一弾は、アジア圏からスタート！>

越境ECサポートサービスの第一弾は、アジア圏から開始いたします。

このたびのアジア圏への越境ECサポートサービスの提供を皮切りに、世界20カ国へ順次展開をしてまいります。

## <越境ECとは>

国を越えた電子商取引(EC=electronic commerce)のこと。

自国内向け(母国語)サイトではなく、外国語webサイトを設け、海外の消費者向けに商品を販売する形態を越境ECと呼びます。

越境ECサポートサービス：<http://www.brangista.com/transboundary/>

**越境ECサポートサービスへのお問い合わせ・無料相談受付中！**

■ TEL：03-5459-6531 (平日10:00~19:00)

■ お問い合わせフォーム：<https://www.brangista.com/info/contact.html>

## <株式会社ブランジスタ 会社概要>

URL：<http://www.brangista.com/>

本社所在地：〒150-0031 東京都渋谷区桜丘町20-4 ネクシィーズスクエアビル

代表者：代表取締役社長 岩本恵了

設立：2000年11月

事業内容：電子雑誌出版・電子広告・ソリューションサービス

資本金：11億9,058万円(資本準備金含む)

### ■ 本リリースに関するお問合せ

株式会社ブランジスタ

広報担当：田口隆一

E-mail：[press@brangista.com](mailto:press@brangista.com)

TEL：03-6415-1183